

vivo《口袋男神》H5

◆ 广告主: vivo智能手机

◆ 所属行业: 手机IT行业

◆ 执行时间: 2016年8月4日—2016年8月11日

◆ 参选类别: 媒介整合类



H5二维码 扫一扫进入



背景&目标

背景&目标

- 背景&初衷: vivo智能手机独家冠名网综《姐姐好饿》,借势节目开播制作《口袋男神》H5 植入新品vivo X7#1600万柔光自拍 照亮你的美#的产品属性;
- 最终想要实现的目标: 提升品牌和新品vivo X7的知名度, 实现品牌的销售转化;



洞察&策略

洞察&策略

- 核心策略: pokemon Go风靡世界,利用 "pokemon Go"登录中国的噱头制作中国版本《口袋男神》H5,利用 "VR"形式让网友体验中国版 "pokemon Go",《姐姐好饿》男神化身精灵,让网友在体验游戏的同时可以 跟男神互动,完成品牌的营销目的;
- 案例的最大亮点:利用技术使网友实现"实景"捕捉,和"现实场景"进行互动;



效果&反馈



《姐姐好饿》宣传期间最成功的标题党

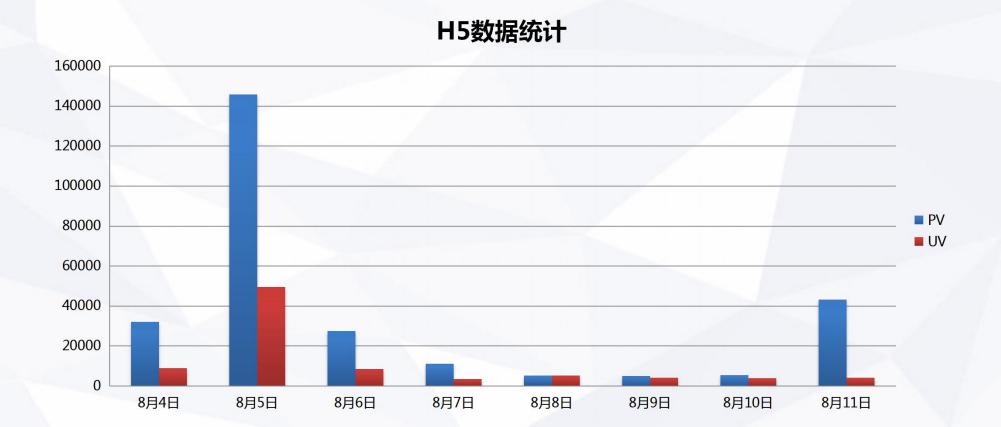
• pokemon Go风靡世界,朋友圈突然出现"pokeman go"在中国上线啦!你会不会点?





上线7天浏览量(PV)27.5W

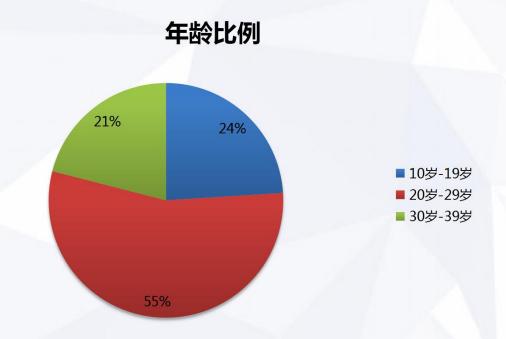
• H5上线7点浏览量(PV)275, 654人次、参与量(UV)88, 085人次;



覆盖大量典型的手机用户

• 参与H5的男性用户占85.37%、女性占14.63%;由于是游戏H5,20岁-29岁的受众占





一线城市影响力逐渐增强

• 参与用户一线城市影响力逐渐增强,北上广用户共占54.20%;

